

## Functieomschrijving

### Pianoconsultant

#### Doel van de functie :

- Als pianoconsultant ben je het eerste aanspreekpunt voor bezoekers. Met je doorgedreven kennis van de instrumenten (akoestisch en digitaal) en je eigen grote muzikale kennis en kunde, adviseer je klanten en bezoekers en help je hen mee zoeken naar het voor hen best passende instrument. De hieruit voortvloeiende verkoop handel je eveneens verder af. Daarnaast steun je interne en externe activiteiten met je aanwezigheid en uitleg aan bezoekers (concerten, evenementen, opendeurdagen, bedrijfsbezoeken, etc.).

#### Taakomschrijving :

- Het informeren en adviseren van bezoekers en klanten: in de toonzaal, telefonisch, via e-mail, tijdens evenementen, etc.
- Het actief prospecteren en het opvolgen van prospecten die onze toonzaal hebben bezocht.
- Verkoop en verhuur van akoestische en digitale piano's, en het verder administratief afhandelen na de verkoop.
- Je durft initiatieven te nemen om de unit vooruit helpen.

## Profiel

#### Opleidingsniveau :

HBO of gelijkwaardig door ervaring

#### Persoonlijkheid :

- Extravert, sociaal vaardig en communicatief
- Ondernemend, "Hands-on"
- Leergierig
- Positief denker, constructief en oplossingsgericht
- Bevlogen en gepassioneerd
- Commercieel talent en teamplayer

#### Specifieke kennis en vaardigheden :

- Talen: Nederlands, Engels
- Bereid om standaard op zaterdag te werken (vrije dag op maandag)
- Gepassioneerd door piano, Interesse in de pianowereld, kennis van het pianolandschap
- Piano kunnen spelen.

- Affiniteit met (piano)muziek, muziekgeschiedenis, toetsinstrumenten en pianisten
- Kennis van Microsoft Office (Word en Excel). Je zal verder worden opgeleid op het gebied van specifieke informatica-tools (o.a. Microsoft Dynamics Navision)

## Setting

- Je werkt in een groeiend familiebedrijf, in een team van meer dan 85 collega's in Nederland en België. De passie voor de piano is de stuwende kracht.
- Je opereert in een inspirerende en creatieve werkomgeving, in een vrij horizontale structuur.
- Je werkt van dinsdag tot en met zaterdag, in een uurrooster van 10 tot 18 uur.
- Je rapporteert aan de Sales & Marketingmanager.
- We voorzien een doorgedreven opleiding.

Interesse?

Stuur je CV en motivatiebrief naar [wl@maene.be](mailto:wl@maene.be)